

ПОСТПРОДАЖНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

В данном буклете приведены тарифные планы на постпродажное сопровождение компаний, приобретенных в магазине готовых фирм FirmsShop.

Базовый комплект поставки клиенту при покупке компании

- Полный комплект оригинальных документов с синими печатями
- Печать на простой оснастке
- Телефон с симкартой привязанной к почте и банкам
- USB флеш накопитель с:
 - цветными сканами документов организации
 - цветными сканами документов директора/учредителя (паспорт, ИНН, СНИЛС), фото с паспортом
 - сводкой логинов/паролей к электронной почте и системам ДБО
 - эскизом печати организации
 - цветными сканами образца подписи директора/учредителя
 - краткой инструкцией по работе с организацией и контактными данными поддержки
 - папку с выгруженной ЭЦП организации (или токен) - при наличии

Тарифы на обслуживание

Эконом

- Бесплатные консультации по вопросам работы с приобретенной компанией.

Оптимум

- Вызов директора в течение месяца, включая три бесплатных выезда в одну точку каждый. Каждый дополнительный выезд – 5 000 рублей.
- Бесплатная замена директора при недоступности.
- Помощь в открытии дополнительных счетов в банках по льготным тарифам.
- Бесплатное дополнение/изменение кодов ОКВЭД – 1 подача.

Для обслуживания по данному тарифу к стоимости фирмы добавляется 40 000 рублей.

ВИП

- Вызов и поддержание доступности директора в течение 3-х месяцев, неограниченное число выездов директора.
- Бесплатная замена директора при недоступности.
- Бесплатное дополнение/изменение кодов ОКВЭД без ограничения числа подач.
- Бесплатная сдача квартальной отчетности по данным клиента и уточненной квартальной отчетности без ограничения числа подач.
- Помощь в открытии дополнительных счетов в банках по льготным тарифам.
- Открытие счета в банке с запросом по 115 ФЗ бесплатно.
- Помощь в выводе зависших средств со счетов по льготным тарифам – стоимость оговаривается отдельно для каждого конкретного случая.

Для обслуживания по данному тарифу к стоимости фирмы добавляется 250 000 рублей.